

**Catro spol. s r.o.**  
**p. Martin Vosecký, jednatel**  
**Klimentská 52**  
**110 00 Praha 1**



**V Praze dne 5. prosince 2006**

**VĚC: REFERENČNÍ LIST**

**Vážený pane Vosecký,**

**dovolte mi, abych Vám touto cestou co nejsrdečněji poděkoval za Vaši letošní podporu společnosti MAXXIUM CZECH v oblasti personálního poradenství.**

**Společně zrealizovaný projekt „Assessment Centre“, kterým prošli všichni obchodní zástupci naší společnosti, mě velice pozitivně překvapil propracovaným scénářem, šíří záběru hodnocení a především vysoce profesionální prezentací výsledků (za přispění výborného psychologa). Výstupy z AC se staly integrální součástí ročních hodnocení a rozvojových plánů našich zaměstnanců v Sales a posloužily i jako výrazná přidaná hodnota k rychlé orientaci v Sales Teamu pro nově instalované členy vyššího a středního managementu oddělení Sales.**

**Jako výjimečně užitečné pro finalizaci optimální organizační a personální struktury managementu v oddělení Sales a pro mou detailní práci na rozvojových programech svých podřízených hodnotím i výstupy z projektu „Individuálních hodnotících pohovorů“, který CATRO realizovalo s vyšším a středním Sales managementem naší společnosti.**

**CATRO v závěru roku skvěle zvládlo i svým formátem nestandardní a časově vypjatý projekt výběru kandidátů na pozici Finančního ředitele společnosti MAXXIUM CZECH. Vysoce jsem hodnotil Vaši flexibilitu při akceptaci našeho nestandardního zadání, perfektní a vyčerpávající představení kandidátů po prvním kole pohovorů, jakož i bezchybné organizační zajištění a včasné doručení všech klíčových „deadlines“. Největší zásluhu na úspěšném průběhu a završení tohoto projektu měla Ing. Petra Linhartová, prokuristka společnosti CATRO.**

**Velice se těším se na realizaci dalších projektů s firmou CATRO v roce 2007 a jsem osobně připraven kdykoli poskytnout pozitivní reference k naší dosavadní úspěšné spolupráci Vaším potenciálním klientům.**

**S pozdravem**

  
**Jiří Štětina**  
**Managing Director**  
**MAXXIUM CZECH**